

The Art of Customer Complaints (Non-Voice)

Coach Nunyah



Agenda

- สาเหตุของความไม่พึงพอใจ
- วิธีการรับมือ
- รูปแบบประโยค
- วิธีผ่อนคลายจิตใจ





Coach Nunnyah



Experiences

ACC, Certified Coach from ICF
Relationship Coach
Therapist (CBT and Satir)
Counsellor
Business Consultant
Service Consultant
People Development Trainer
Bilingual Event Host





คุณลักษณะของผู้ให้บริการ

คุณลักษณะของผู้ให้บริการ

การสื่อสารที่ดี

มีความเอาใจใส่และเห็นอกเห็นใจ

มีความอดทน และสุภาพ

ความรู้และความเชี่ยวชาญ

การแก้ปัญหาอย่างสร้างสรรค์





การจัดการข้อร้องเรียน ตอน..ไม่พอใจพฤติกรรมบริการขอ...



Share



พยาบาลสอบถามอาการผู้ป่วยด้วยความห่วงใย

Watch on  YouTube

ปกครองได้เล่าความรู้สึก เพื่อรับฟังความกังวลใจ

สาเหตุของความไม่พึงพอใจ



ความคาดหวัง



ผู้ให้บริการ



คุณภาพของสินค้าหรือบริการ



นโยบายองค์กร



ปัจจัยภายนอก

Handling's skills

Principal of problem solving skills for all service provider



การติดตามผล

การจัดทำรายงาน

รูปแบบประโยชน์



แสดงความเข้าใจและเห็นใจ

"ผม/ดิฉันเข้าใจดีว่าคุณรู้สึกไม่พอใจกับเรื่องนี้ และขออภัยจริงๆ ค่ะ/ครับ"

"ขออภัยในความไม่สะดวกที่เกิดขึ้นนะคะ/ครับ เข้าใจว่าเป็นเรื่องที่ทำให้คุณรู้สึกไม่สบายใจ"



ตั้งคำถามเพื่อทำความเข้าใจสถานการณ์ให้ชัดเจน

"ไม่ทราบว่าคุณมีปัญหาที่เกิดขึ้นคืออะไรครับ/ค่ะ เพื่อให้ผม/ดิฉันช่วยแก้ไขได้ตรงจุด"
"คุณพอจะบอกรายละเอียดเพิ่มเติมเกี่ยวกับปัญหาที่เกิดขึ้นได้ไหมครับ/ค่ะ"



แสดงความขอโทษและรับผิดชอบ

"ผม/ดิฉันต้องขออภัยในสิ่งที่เกิดขึ้น และจะพยายามแก้ไขให้ดีที่สุดค่ะ/ครับ"

"ขออภัยอย่างยิ่งที่ทำให้คุณรู้สึกไม่สบายใจ ทางเราจะทำการปรับปรุงในส่วนนี้ค่ะ/ครับ"

เสนอวิธีแก้ไข

"เราสามารถช่วยเหลืออย่างไรเพื่อให้คุณรู้สึกพอใจมากขึ้นครับ/คะ"

"ผม/ดิฉันขอนำเสนอตัวเลือกการแก้ปัญหานี้ได้ 2 วิธี คุณลูกค้าสนใจรับฟังข้อเสนอ
ก่อนมั๊ยครับ/คะ"

ให้คำสัญญาและติดตามผล

"เราจะติดตามปัญหานี้อย่างใกล้ชิด และจะแจ้งความคืบหน้าให้ทราบในเวลาเร็วที่สุด
ค่ะ/ครับ"

"ผม/ดิฉันจะดูแลให้เรื่องนี้ถูกแก้ไขอย่างเร่งด่วน และจะแจ้งผลให้คุณทราบภายใน
[ระยะเวลา]"

ขอบคุณลูกคำสำหรับคำแนะนำหรือความเห็น

"ขอบพระคุณมากค่ะ/ครับสำหรับความคิดเห็น ทางเราจะนำไปปรับปรุงการบริการ
ของเราให้ดียิ่งขึ้นค่ะ/ครับ"

"ขอบพระคุณสำหรับข้อเสนอแนะค่ะ/ครับ ผม/ดิฉันจะรีบดำเนินการแก้ไขและทำให้ดี
ขึ้นในครั้งต่อไปครับ/ค่ะ"

ตัวอย่างเคส



เจ้าหน้าที่ให้บริการไม่สุภาพ



เจ้าหน้าที่ไม่ทราบถึงโปรโมชั่นใหม่ จึงให้ข้อมูลผิดพลาด



ลูกค้าได้รับสินค้าไม่ตรงตามที่สั่ง



ลูกค้าโทรมาตำหนิ ว่าไม่มีเจ้าหน้าที่ติดต่อกลับ

คุณภาพของสินค้า

เคสร้องเรียนจากลูกค้า: "ดิฉันซื้ออาหารเสริมจากบริษัทคุณเมื่อวาน แต่พบว่าสินค้าในขวดมีกลิ่นที่ผิดปกติ และสีของผลิตภัณฑ์ดูแปลกๆ ไม่ทราบว่าเกิดอะไรขึ้น ขอคำชี้แจงด้วยค่ะ"

เรียน คุณลูกค้า

ขอภัยอย่างสูงที่ทำให้คุณรู้สึกไม่พอใจและพบปัญหาเกี่ยวกับสินค้าที่ได้รับ ทางเราขอขอบคุณสำหรับการแจ้งปัญหานี้เข้ามา เพื่อให้สามารถดำเนินการตรวจสอบได้อย่างถูกต้อง กรุณาส่งภาพถ่ายของผลิตภัณฑ์และหมายเลขล็อต

(lot number) บนบรรจุภัณฑ์ให้เราด้วยค่ะ

เราขอรับรองว่าจะทำการตรวจสอบอย่างละเอียด และหากพบว่ามีปัญหาจากการผลิต เรายินดีที่จะส่งสินค้าทดแทนให้คุณโดยไม่มีค่าใช้จ่าย

ขอขอบคุณอีกครั้งสำหรับความเข้าใจและการแจ้งปัญหา เราหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะสามารถแก้ไขสถานการณ์นี้ได้อย่างรวดเร็วที่สุดค่ะ/ครับ

ขอแสดงความนับถือ,

[ชื่อผู้ตอบ]

ฝ่ายบริการลูกค้า"

การจัดส่งล่าช้า

เคสร้องเรียนจากลูกค้า: "ผมสั่งสินค้าแบบแพ็คเกจใหญ่เมื่อสัปดาห์ที่แล้ว และตอนนี้ยังไม่ได้รับสินค้าเลย อยากทราบว่าทำไมถึงล่าช้าขนาดนี้?"

เรียน คุณลูกค้า

ทางบริษัทขออภัยเป็นอย่างยิ่งสำหรับความล่าช้าในการจัดส่งสินค้าของคุณ...(ชื่อ) ในความไม่สะดวกและขอ
อนุญาตให้ทางเราเร่งตรวจสอบสถานะการจัดส่งของคุณ...(ชื่อ) และทางเราจะรีบแจ้งความคืบหน้าในลำดับถัดไป
กรุณารอสักครู่ เราจะติดต่อกับฝ่ายจัดส่งและจะแจ้งผลให้ทราบทันที หากคุณต้องการความช่วยเหลือเพิ่มเติม
หรือต้องการเปลี่ยนแปลงวิธีการรับสินค้า โปรดแจ้งให้เราทราบค่ะ/ครับ

ขอบคุณสำหรับข้อมูลและความเข้าใจ เราจะพยายามดำเนินการการจัดส่งสินค้าถึงมือคุณโดยเร็วที่สุดค่ะ/ครับ

ขอแสดงความนับถือ,

[ชื่อผู้ตอบ]

ฝ่ายบริการลูกค้า"

Don't

Most Mistake action from Service Provider

Laugh

หัวเราะใส่ลูกค้า เพราะคิดว่าจะทำให้สถานการณ์ดีขึ้น

No Eye contact

ไม่กล้ำมองหน้าลูกค้าที่กำลังโกรธหรือไม่ให้ความสำคัญกับปัญหาของลูกค้า

Calm down

ลูกค้าจะยิ่งโมโหกว่าเดิม

Touch customer

หากเริ่มทะเลาะกัน ห้ามโดนตัว

No/I Don't know

ไม่ทราบค่ะ ไม่ได้เป็นคนรับเรื่อง

Forget

ลืมติดต่อกลับลูกค้า

Blame customer

ใช้คำพูดแนวกล่าวโทษ

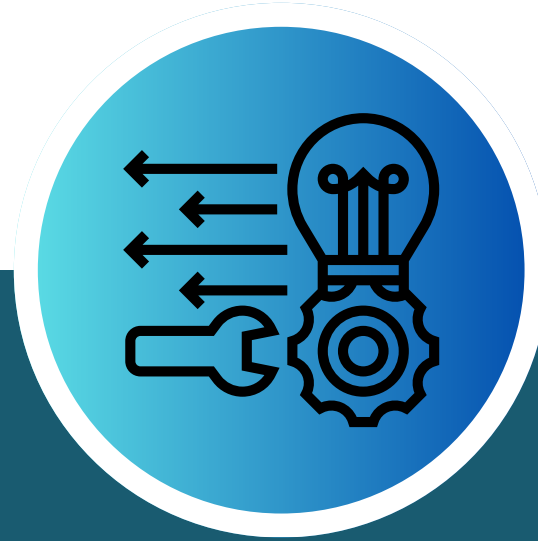


Anunyah (Coach Nunyah)

ทบทวนเพื่อเติบโต



ทบทวนเหตุการณ์



ได้เรียนรู้อะไรจากเรื่องนี้



จะทำให้ดีขึ้นได้อย่างไร



แบ่งปันประสบการณ์ให้
ทีม



วิธีผ่อนคลายความรู้สึก

ตรวจสอบความรู้สึก



เข้าอกเข้าใจ



เพราะ เค้าก็เป็น "มนุษย์"



ให้อภัย และเรียนรู้จากเหตุการณ์



Thank You
F o r Y o u r A t t e n t i o n

